

VOUS AVEZ BESOIN D'AIDE POUR **DOUBLEZ LES VENTES** DE VOTRE ENTREPRISE?



**FORMATION GRATUITE
AUX MEMBRES**



Cohorte # 7: Québec
20, 27 fév. et 6 mars 2019

Cohorte # 8 : Lac-St-Jean
1, 2, 4 avril 2019

Cohorte # 9 : À VENIR
11, 18, 25 avril 2019

DANS UN CONTEXTE DE COMPÉTITIVITÉ ET DE NÉGOCIATION, VOUS APPRENDREZ À :

- Augmenter votre crédibilité;
- Planifier stratégiquement une rencontre d'affaires;
- Capter l'intérêt de vos clients potentiels et actuels au téléphone, boîte vocale, en personne et par courriel;
- Augmenter vos habiletés de communication lors des rencontres informelles, cocktails et autres;
- Clarifier, comprendre et répondre aux objections;
- Négocier stratégiquement tout au long d'une rencontre client;
- Sortir de votre zone de confort et actualiser vos méthodes de ventes relationnelles;
- Utiliser les bons mots aux bons moments;
- Vendre plus sans mettre de pression.

Chaque participant recevra un livre avec dédicace de l'auteure / formatrice.

Pour information supplémentaire, communiquez avec Caroline Rousseau au 450 655-1657 ou par courriel à caroline.rousseau@aermq.qc.ca

Complétez cette section et nous la retourner par courriel au :
caroline.rousseau@aermq.qc.ca

Nom de l'entreprise

Nombre de participants à la formation

Noms et titres des participants à cette formation

Téléphone

Cellulaire

Courriel

Hélène Douville, Accélératrice de succès

Formatrice, conférencière, chroniqueuse à la radio et auteure deux livres dont *Expérience client, soyez le coup de cœur de vos clients* (2017) et du bestseller *Doublez vos ventes et assumez votre succès* (2014). Hélène connaît très bien les enjeux reliés au secteur de la construction et adore amener ses clients en zone de progression. Elle accorde une attention particulière au pouvoir des mots, aux outils concrets et à l'atteinte des résultats d'affaires. Sa formation est percutante, innovatrice et créée sur mesure pour vous.

