

L'après COVID-19 : Préparer la sortie de crise et anticiper les nouveaux paradigmes









L'étude a pour objectif de contribuer à identifier des actions pour aider les entreprises autour des 3 grands horizons de temps qui caractérisent la crise

1

Opérer

dans un monde confiné

Panorama des bonnes pratiques et initiatives privées et gouvernementales pour gérer la crise de la COVID-19



2

Préparer

le redémarrage

Revue des conditions de succès et grandes solutions opérationnelles pour le déconfinement



3

Anticiper

la nouvelle normalité

Analyse des changements nécessaires au sein des entreprises pour anticiper la nouvelle normalité







Une méthodologie qui mise sur les apprentissages d'ailleurs

- Recensement bibliographique
- Des entretiens réalisés avec des chefs d'entreprises et des membres de comités de direction d'entreprises québécoises
- Des analyses effectuées par Roland Berger et la FCCQ, et notamment un recensement par le réseau de Roland Berger des meilleures pratiques observées à l'échelle internationale et applicables à la situation québécoise







La COVID-19 constitue une crise sanitaire sans précédent par son ampleur, sa durée et son caractère mondial accompagnée d'une chute économique drastique

Point sur la situation (en date du 24 avril)

Monde



Canada





2 708 884 cas confirmés

190 857 décès

Un tiers de la population mondiale en confinement

43 000 cas avérés

2 200 décès

Chute de **9%** du PIB en mars 2020

1 million de pertes d'emploi entre février et mars 2020

1,5 million de demandes de prestation canadienne d'urgence au cours de la seconde moitié du mois de mars

Québec



21 800 cas avérés

1 200 décès

Chute potentielle du PIB de 5% en 2020

Près de **600 000** pertes d'emploi au début avril

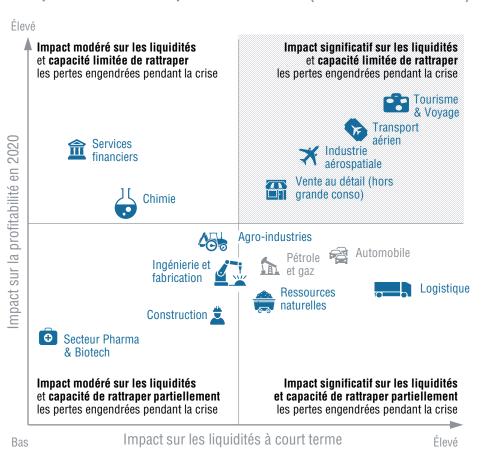
Potentiel déficit budgétaire de **12 milliards** CAD pour le Gouvernement du Québec



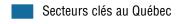


Les principaux secteurs économiques québécois seront tous affectés à des degrés plus ou moins prononcés

Impact estimé par secteur (non exhaustif)





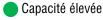


Source : Roland Berger

Capacité faible

e 🛑 C

Capacité moyenne







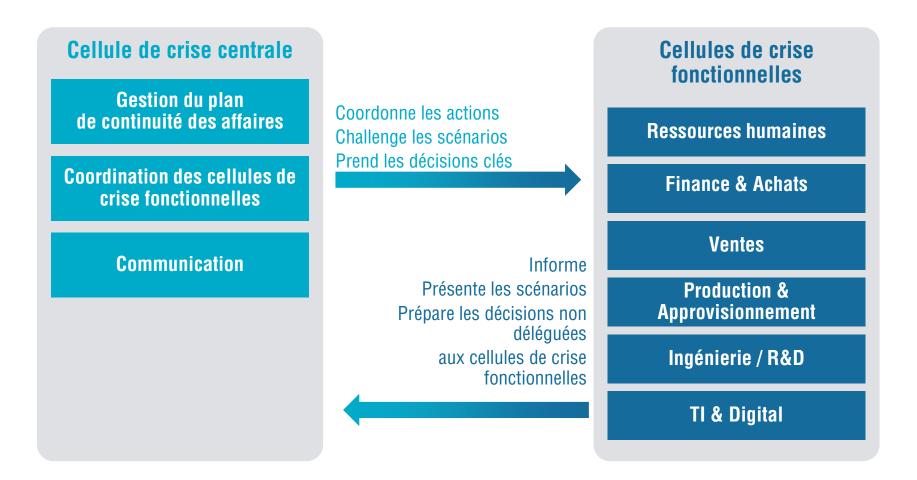
Les bonnes pratiques de gestion de crise à court terme en entreprise peuvent être catégorisées en 5 domaines

- Préservation de la santé des employés
- Préservation des liquidités
- Maintien des opérations et de l'écosystème
- Renforcement des activités administratives et des technologies de l'information
- Adaptation de la gouvernance et de la communication





La mise en œuvre de ces bonnes pratiques passe par la création de cellules de crise à tous les niveaux de l'entreprise







Les mesures gouvernementales annoncées à date couvrent essentiellement la crise de liquidité à court terme

Défis		Québec		4 4	Canada	a			recherché
Entreprises en détresse	Liquidités	Programme d'action concertée temporaire pour les entreprises	Assouplissement des règles de prêt via le Fonds Local	Enveloppe de 4 G\$ de la CDPQ destinée à appuyer les entreprises québécoises	Programme de crédit aux entreprises de 65 G\$ (via la BDC et DEC) Doublement du budget de DEC		Subvention salariale d'urgence		Limiter les faillites / restructurations
	Perte significative de revenus	(PACTE)	d'Investissement (FLI)						
Protection des ménages les plus faibles	Ménages pauvres	Programme d'aide temporaire aux travailleurs (PATT COVID-19)	Délai supplémentai	e pour produire une	Nouvelle Prestation canadienne	Délai supplémentaire pour produire	Hausse des	Nouveau fonds	Eviter le cercle vicieux de la
	Ménages à fort endettement / coûts fixes		déclaration de revenus		d'urgence une déclaration (PCU) de revenus	une déclaration	montants de l'allocation canadienne pour enfant	de soutien aux communautés autochtones	récession / pauvreté
	Ménage sans protection sociale		Fonds aux organisations de soutien aux personnes vulnérables (refuge, DPJ, etc.)			pour emant			
Entreprises critiques à la continuité	Maintien des compétences	Bonification des rémunérations de certains membres du personnel soignant			Maintien du programme de travailleurs agricoles saisonniers étrangers				Assurer les approvision-nements
	Sécurité sanitaire	Multiples mesures et consignes sanitaires			Multiples mesures et consignes sanitaires				essentiels
	Réglementation inadaptée								
Anticipation de la reprise	Faillites / pertes de contrôle de pépites (ex. taille, techno. /brevets, compétences rares)	Enveloppe de 4 G\$ de la CDPQ destinée à appuyer les entreprises québécoises							Maximiser la vitesse /
	Rupture de chaines de valeur locales	En préparation						l'ampleur de la relance	
	Simulation de la demande								





Solutions transversales

- Gérer activement les ressources humaines
- 2 Prioriser l'ensemble des activités
- 3 Maintenir des relations avec les clients et partenaires essentiels
- 4 Lancer un programme de réadaptation et repriorisation des dépenses
- Mettre en place une gestion drastique des liquidités et du fonds de roulement
- 6 Planifier et détailler différents scénarios de reprise des opérations





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (1/6)

Ingénierie et conception Approvision- nements Approvision Gestion des actifs

Production

Vente et distribution après vente





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (2/6)

Ingénierie et conception

Approvisionnements

Production

Vente et distribution après vente des actifs

- Réaligner les activités de recherche et développement sur les nouvelles priorités post-crise
- Réduire les risques sur les approvisionnements stratégiques, en évaluant les possibilités d'approvisionnement auprès d'autres fournisseurs, notamment des fournisseurs locaux





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (3/6)

Ingénierie et conception

Approvisionnements

Production

Vente et distribution des actifs

Service après vente

- → **Préparer** le redémarrage des flux logistiques en amont et la synchronisation des productions
- → Identifier les goulots d'étranglement dans la chaîne d'approvisionnement
- → **Assister** les fournisseurs en difficulté
- Gérer les besoins en fonds de roulement et anticiper l'évolution de la demande pour adapter les niveaux de stock





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (4/6)

Ingénierie et conception
Approvisionnements
Approvisionnements
Gestion des actifs
Vente et distribution Service après vente

Production

- → Adapter le plan directeur de production
- Mettre en place les mesures sanitaires nécessaires
- → **Préparer** la remontée en cadence de l'appareil industriel
- → Planifier les ajustements d'effectifs nécessaires
- → Piloter précisément l'évolution des coûts

Gestion des actifs

- → **Optimiser** l'utilisation de chacune des activités, puis revoir le plan d'activités et le plan de charge
- → **Évaluer** le niveau de risque de tous les actifs en portefeuille
- → **Revoir** les programmes d'investissements





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (5/6)

Ingénierie et conception

Approvisionnements Production

Gestion des actifs

Vente et distribution

Service après vente

- → Bâtir différents scénarios d'évolution des ventes
- → **Sécuriser** les relations clients
- → Accroître la connaissance des besoins clients
- → **Évaluer** l'opportunité de resegmenter le portefeuille des
- → clients
- Planifier et mettre en œuvre des stratégies marketing ciblées
- **Evaluer** le besoin de poursuivre la diversification des canaux de distribution

Progressivement réadapter le niveau de main d'œuvre aux nouveaux besoins





Solutions spécifiques tout au long de la chaîne de valeur (6/6)

Ingénierie et conception

Approvisionnements Production

Gestion des actifs

Vente et distribution

Service après vente

- → Adapter les interventions pour les rendre compatibles avec les mesures de distanciation sociale
- → Anticiper l'évolution de la demande des utilisateurs





La COVID-19 engendre également des opportunités pour les entreprises

Fournisseurs

 Négocier des conditions favorables à long terme en échange de garanties de volumes

Régulation

 Négocier avec les instances gouvernementales des réglementations plus favorables

Entreprise

- > Rattraper le retard accumulé dans les **projets** de R&D
- > Remettre à niveau ou maintenir les installations
- > Accélérer la numérisation des processus
- > Ajuster le modèle opérationne

Écosystème

> Saisir des occasions de fusions et acquisitions agressives avec des entreprises en difficulté

Clients

Négocier des conditions spécifiques avec les meilleurs clients





Pour préparer la relance, certains changements sont nécessaires au sein même des organisations et des processus

Accroissement de la **pénétration du numérique** dans les processus de l'entreprise





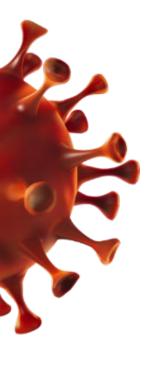
Renforcement des exigences environnementales, sociales et de gouvernance (ESG)

La relocalisation des productions et le raccourcissement des chaînes d'approvisionnement





Renforcement de la **gestion des risques** en entreprise



Berger Roland

THINK:ACT







